

DE ESTHETISCHE KANT VAN CASHEWNOTENSCHILLEN

Epocat biedt epoxyhars op maat voor middelgrote bedrijven

Windmolenwieken. Roestvrije schepen. Hockeysticks en snelle ski's. Overal waar de omstandigheden bar en boos zijn of als er bijzondere eisen worden gesteld, kan epoxyhars het verschil maken. Alleen door deze nieuwe harssystemen krijgen materialen de hardheid en bescherming die ze nodig hebben of worden ze een lust voor het oog. Dat product vinden we zowel terug in blikjes tomatenpuree als in de designvloer van trendy bedrijven.

Epocat International start binnenkort in Barneveld met de productie van epoxyhars-systemen voor middelgrote bedrijven.



Een epoxysysteem bestaat uit hars en verharder; twee variërende chemische bestanddelen. Hars is een eenvoudig product dat gemakkelijk in grote hoeveelheden kan worden geproduceerd. Dat het een 'commodity' is die zonder al te veel poespas kan worden geproduceerd, neemt overigens niet weg dat er wel "economy of scale" voor nodig is, plus een petrochemie-achtige installatie. Bij verharder is het daarentegen van belang dat het kleinschalig en specifiek kan worden aangemaakt. De variatie van die twee componenten maakt van een algemeen product voor coatings, lijmen en composieten, een product met bijzondere klantspecifieke eigenschappen. Zoals sterkte en elasticiteit, kleurechtheid, brandwerend, bestand tegen zeewater, zure regen of andere chemische aanvallen.

Werden harsen en verharders voorheen via verschillende distributiekanaalen bijeen gebracht, Epocat brengt die twee producten samen in een eigen productielijn. Door te werken met geïntegreerde systeemleverantie, kan worden ingespeeld op de wensen van middelgrote bedrijven terwijl tevens de flexibiliteit is gewaarborgd om producten 'op maat' te leveren. De tegenwoordige producenten van vliegtuigonderdelen, halfgeleiders en pijpleidingen willen eigenlijk alleen nog op die manier bediend worden.

Chemietechnologie

Nog maar een paar jaar geleden was de markt van harsen in handen van een paar grote multinationals, zoals Dow-Chemical, Ciba Geigy en Shell.

"We bieden een geïntegreerd systeem, zonder de basis zelf te maken, dat is nergens voor nodig"

Grote jongens die denken in dito volumes. Chemietechnoloog Rick van der Kwast, die de belangen van Shell op de Italiaanse markt behartigde, zag toen al dat die leverantiepolitiek problemen opleverde voor het midden- en kleinbedrijf. Door de focus op grote multinationale klanten en productionalisatie vielen de kleinere ondernemingen tussen wal en schip. Daarom besloot Van der Kwast met eerdere collega, mede-chemietechnoloog, en latere echtgenote Françoise Baudoul, de overgebleven markt in epoxyharsen -de lacunes in epoxyland- te gaan bedienen.

Samen richtten zij Epocat op. "Wij wilden een geïntegreerd systeem aanbieden. Zonder overigens de basismaterialen zelf te maken. Dat zou 'killing' zijn en nergens voor nodig. Het draait immers niet om de bulk maar om de onderscheiden specificaties; de receptuur waarvan iedereen kan begrijpen dat die voor een vliegtuig dat op de grote hoogte met grote weerstand en bijzondere



“Van marktdimensie naar epoxydimensie”

weersomstandigheden te maken krijgt, heel anders moet zijn dan die voor de stootvastheid van een skateboard. Wij leveren aan klanten tankwagens met twintig ton, maar ook een enkel vat van 200 liter” vertelt Van der Kwast. “Waar het om gaat, is dat we in de hele behoefte van de klant kunnen voorzien”.

Hoe nauw de juiste hoeveelheden en verhoudingen tussen hars en verharder luisteren, illustreert hij aan de hand van een vloer die, met gebruik van epoxyhars van Epocat, werd gelegd in de winkel van een groot Italiaans modelabel.

“De vloerenbusiness is zuiver ambachtelijk werk waarbij kleurspecificaties heel belangrijk zijn; zeker voor een klant die alleen maar werkt met kleuren en visuele effecten en voor wie dus de esthetische kant van de hardheid voorop staat. Wat betekent dat de stroperige, honingachtige hars, na menging met de verharder, absoluut kleurloos moet zijn, en van een dusdanige kwaliteit dat het vloeren zonder enig defect, de meest fraaie bubbeltjes, korreltjes of beoogde vlekwerking oplevert”.

Epoxydimensie

Epocat startte vier jaar geleden in Bovesse, in de buurt van Namen in België. Van daaruit werd geconcentreerd gewerkt in de Benelux, en Italië niet te vergeten. Toen werd de productie nog op afstand geregisseerd. Inmiddels is Epocat verhuisd naar Barneveld om van daaruit de gehele productie -toch

al gauw een paar duizend ton- in eigen beheer te doen. Van marktdimensie naar epoxydimensie. En vanwege het technisch inhoudelijke karakter, zal de verkoop voornamelijk tevens worden gedaan door eigen mensen met kennis van zaken. “In landen als Duitsland en Frankrijk -waar we onze nieuwe markten willen aanboren- zal bijvoorbeeld met verstand van zaken moeten worden gesproken over de binnenwandbekleding van wijntanks” licht Rick van der Kwast toe.

Cashewnotenschil

In Barneveld zal ook worden gewerkt aan nieuwe innovatieconcepten zoals waterdragende of recyclebare verhardingsystemen. “Om te beginnen is aan de basisvoorwaarde voldaan: we werken met een volledig gesloten productiesysteem, wat wil zeggen dat er 1000 kilo grondstoffen ingaan en 1000 kilo toepasbaar product uitkomt.

Verder zijn we er trots op dat we een stokoud procédé nieuw leven hebben ingeblazen. Dat is het gebruik van cashewnoten; de schil van cashewnoten blijkt een voortreffelijke grondstof voor verharder te zijn. Deels werken we zelf aan dergelijke innovaties, deels komen de vernieuwende impulsen van onze klanten. Zo hebben we voor een van onze Nederlandse relaties een product ontwikkeld waarvan het aanwezige percentage oplosmiddel met de helft is gereduceerd. Een mooie milieuprestatie waarvoor we onze opdrachtgever ook graag alle

eer gunnen. Want ga maar na, zo’n proces duurt al gauw een jaar; met testen, samples uitzetten in de klantenkring, controles en kritisch onderzoeken enzovoorts. Volhouden dus, en geloof houden in eigen kunnen” aldus Rick van der Kwast.

Françoise Baudoul & Rick van der Kwast



De bundeling van industriële en innovatieve kernactiviteiten maakt de vestiging van Epocat International in Barneveld interessant voor de werkgelegenheid in Oost-Nederland. Zeker zo belangrijk is dat de innovatieve toepassing van ‘high tech materials’ goed aansluit op andere activiteiten die worden ontplooid in de kenniseconomie van Oost-Nederland.

KENNISPARK TWENTE: AN INNOVATIVE ENVIRONMENT FOR HIGHTECH COMPANIES

Twente is one of the most innovative regions of the Netherlands. Many of the fastest growing technology companies are situated here.

The University of Twente stimulates knowledge-based entrepreneurship. Around campus more and more young, innovative companies are using the entrepreneurial university's knowledge and facilities. Through Kennispark Twente the university cooperates with high-grade companies, strengthening the relationship between science and business.

Would you like to cooperate with leading companies and an excellent university? Visit www.kennispark.nl for more details.

Empowering innovation & entrepreneurship

Kennispark Twente is an initiative of